

A glowing lightbulb is the central focus, with its filament illuminated. The background is a soft, light blue gradient. Overlaid on the lightbulb is a white circuit board pattern with various lines and nodes. A dark, rounded rectangular box is positioned in the center, containing the text.

DR SKILLS BUSINESS SERVICES

DR. HAZEM EL MAHDI

VISION

- To be one of the leading provider of comprehensive management consulting, structuring, company building, and training services in Egypt, Africa, and the Middle East.

رؤيتنا

- أن نصبح واحدًا من الشركات الرائدة في توفير الاستشارات الإدارية الشاملة والتنظيمية وإنشاء الشركات وخدمات التدريب في مصر وأفريقيا والشرق الأوسط.

KEY ELEMENTS OF OUR VISION

- **Excellence in Service Delivery:** We aspire to deliver exceptional services that exceed our clients' expectations. By combining our expertise, industry knowledge, and innovative thinking, we aim to provide tailored solutions that address the unique challenges faced by businesses and professionals in Egypt, Africa, and the Middle East.
- **Empowering Organizations:** We are committed to enabling organizations of all sizes and sectors to create, build, formulate and achieve their strategic objectives
- **Developing Human Capital:** We recognize that the success of organizations is intricately linked to the development and growth of their workforce. As part of our vision, we prioritize staff development and training programs, equipping individuals with the necessary skills and knowledge to thrive in their roles and contribute effectively to their organizations' success.
- **Attracting and Nurturing Competencies:** We aim to attract and retain top talent in the industry. By fostering a culture of continuous learning, collaboration, and innovation, we create an environment where individuals can grow, flourish, and contribute their expertise to the benefit of our clients.
- **Regional Leadership:** Our vision extends beyond Egypt to encompass Africa and the Middle East. We aspire to be the preferred partner for businesses and professionals in the region, renowned for our deep understanding of local markets, cultural sensitivities, and regulatory environments. By delivering value-added solutions and building long-term relationships, we strive to become the go-to consultancy for organizations seeking growth and success in the region.

العناصر الرئيسية لرؤيتنا

- تفوق في تقديم الخدمات: نطمح إلى تقديم خدمات استثنائية تتجاوز توقعات عملائنا. من خلال مزج خبرتنا ومعرفتنا في الصناعة والتفكير المبتكر، نهدف إلى توفير حلول مصممة خصيصاً تتعامل مع التحديات الفريدة التي يواجهها الأعمال والمحترفون في مصر وأفريقيا والشرق الأوسط.
- تمكين المؤسسات: نلتزم بتمكين المؤسسات من جميع الأحجام والقطاعات لإنشاء وبناء وصياغة وتحقيق أهدافها الاستراتيجية.
- تطوير رأس المال البشري: ندرك أن نجاح المؤسسات مرتبط ارتباطاً وثيقاً بالتنمية ونمو قوى العمل الخاصة بها. كجزء من رؤيتنا، نعطي أولوية لتطوير العاملين وبرامج التدريب، ونزود الأفراد بالمهارات والمعرفة اللازمة للنجاح في دورهم والمساهمة بفعالية في نجاح مؤسساتهم.
- جذب وتنمية الكفاءات: نهدف إلى جذب واحتضان أفضل المواهب في الصناعة. من خلال تعزيز ثقافة التعلم المستمر والتعاون والابتكار، نخلق بيئة يمكن للأفراد أن ينمووا ويزدهروا فيها، ويسهموا بخبراتهم في صالح عملائنا.
- القيادة الإقليمية: تتجاوز رؤيتنا حدود مصر لتشمل أفريقيا والشرق الأوسط. نطمح إلى أن نكون الشريك المفضل للشركات والمحترفين في المنطقة، مشهورين بفهمنا العميق للأسواق المحلية والحساسيات الثقافية والبيئات التنظيمية. من خلال تقديم حلول مضافة القيمة وبناء علاقات طويلة الأمد، نسعى لأن نصبح الاستشاري المفضل للمؤسسات التي تسعى للنمو والنجاح في المنطقة.

MISSION

- To empower organizations and individuals in Egypt, Africa, and the Middle East through comprehensive management consulting, structuring, company building, and training services.

المهمة

- تمكين المؤسسات والأفراد في مصر وأفريقيا والشرق الأوسط من خلال استشارات إدارية شاملة، وتنظيم، وبناء الشركات، وخدمات التدريب.

KEY STRATEGY

- A key strategy for our company to effectively serve customers in Egypt, Africa, and the Middle East is to leverage localized expertise and develop strategic partnerships in the region. By understanding the unique cultural, economic, and regulatory dynamics of each market, we can provide tailored solutions that address the specific needs and challenges of our clients.
- To implement this strategy, we will invest in building a team of professionals with deep knowledge and experience in the Egyptian, African, and Middle Eastern markets. These local experts will possess a thorough understanding of the business environment, cultural sensitivities, and regional nuances, allowing us to deliver contextually relevant recommendations and strategies.
- Additionally, we will forge strategic partnerships with local entities, including industry leaders, consultants, and organizations, to leverage their insights and networks. Collaborating with these partners will enable us to gain valuable market intelligence, access local resources, and establish credibility within the region.
- By adopting this localized approach, we will be better equipped to navigate the unique challenges and opportunities presented in Egypt, Africa, and the Middle East. Our ability to provide tailored solutions and establish strong local connections will position us as a trusted advisor and partner for organizations seeking growth and success in the region.

الاستراتيجية الرئيسية

- إحدى الاستراتيجيات الرئيسية لشركتنا لخدمة العملاء بفعالية في مصر وأفريقيا والشرق الأوسط هي الاستفادة من الخبرة المحلية وتطوير شراكات استراتيجية في المنطقة . من خلال فهم الديناميات الثقافية والاقتصادية والتنظيمية الفريدة في كل سوق، يمكننا تقديم حلول مصممة خصيصاً تلبي احتياجات وتحديات عملائنا .
- لتنفيذ هذه الاستراتيجية، سنستثمر في بناء فريق من المحترفين ذوي المعرفة العميقة والخبرة في أسواق مصر وأفريقيا والشرق الأوسط . سيمتلك هؤلاء الخبراء المحليون فهماً شاملاً لبيئة الأعمال والحساسيات الثقافية والتفاصيل الإقليمية، مما يتيح لنا تقديم توصيات واستراتيجيات متناغمة مع السياق المحلي .
- بالإضافة إلى ذلك، سنقوم بتكوين شراكات استراتيجية مع جهات محلية، بما في ذلك الشركات الرائدة في الصناعة والاستشاريين والمؤسسات، للاستفادة من رؤاهم وشبكاتهم . ستمكننا التعاون مع هذه الشركاء من الحصول على معلومات قيمة عن السوق، والوصول إلى الموارد المحلية، وبناء الثقة ضمن المنطقة .
- من خلال اعتماد هذا النهج المحلي، سنكون مجهزين بشكل أفضل للتعامل مع التحديات والفرص الفريدة المتاحة في مصر وأفريقيا والشرق الأوسط . قدرتنا على تقديم حلول مصممة خصيصاً وتأسيس علاقات محلية قوية ستجعلنا مستشاراً وشريكاً موثوقاً للمؤسسات التي تسعى للنمو والنجاح في المنطقة

COMPANY VALUES

- ✓ Excellence
- ✓ Integrity
- ✓ Collaboration:
- ✓ Client Focus:
- ✓ Innovation:
- ✓ Cultural Sensitivity:
- ✓ Social Responsibility

Through these values, we aim to provide exceptional services, build strong relationships, and contribute to the growth and success of our clients in the region

قيمنا

✓ التفوق

✓ النزاهة

✓ التعاون

✓ تركيز العميل

✓ الابتكار

✓ الحساسية الثقافية

✓ المسؤولية الاجتماعية

من خلال هذه القيم، نهدف إلى تقديم خدمات استثنائية، وبناء علاقات قوية، والمساهمة في نمو ونجاح عملائنا في المنطقة

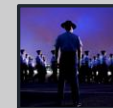
OUR SERVICES



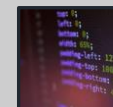
**Outsourcing
Services**



**Consultancy
Services**



Training Services



**Software &
Programming**

خدماتنا



الاستعانة بخبرات و مصادر
خارجية



الخدمات الاستشارية



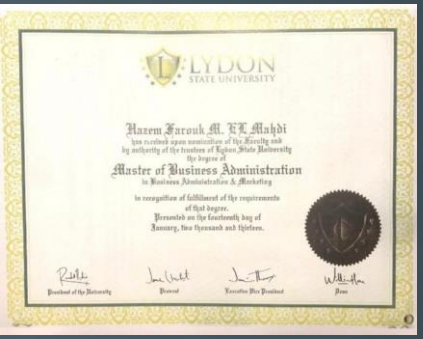
خدمات التدريب



البرمجيات



Dr. Hazem El Mahdi



- Experience in corporate restructuring and building organizational structures.,Building start-up companies. Building different business models.
- Lecturer in the field of Business Administration and Corporate
- Member of TRANSFORMERS GLOBAL « Change Leadership & Organizational Culture Transformation »
- Participation and presentation of a research paper during the Fifth Conference on Sustainable Development – Africa 2030 held in Alexandria.
- Certified lecturer at many academies inside and outside Egypt

Professional Scope

- Holds a professional doctorate - Cambridge International (Business Administration) Governance and its role in maintaining family businesses. 2018
- Master of Management and Marketing - Leiden University – USA 2012
- Diploma of Business Analysis - American Chamber of Commerce Egypt 2010
- Diploma in Project Management – International Business School Scandinavia
- Diploma in Export - Egyptian Chamber of Commerce

Educational background

- COMMERCIAL AND BUSINESS DEVELOPMENT CONSULTANT
- MINISTRY OF PUBLIC SECTOR BUSINESS - HOLDING COMPANY FOR TOURISM & HOTELS >
- Executive Director AL SALAM UINVERSTY - TANTA
- REGIONAL DIRECTOR EGYPT & AFRICA (ALESSAY Group KSA)
- CEO BITC MY Beverage for Industry and trading
- Strategic and Sales planning consultant – AJLAN Group KSA
- Country Manager – Power Horse international – EGYPT
- Area Manager Coca-Cola - KSA

Employment History

- professional with 30 years of multipurpose experience across diverse international organizational domains.
- Experience in different industries and multiple markets.
- Experience with the design and implementation of a business development strategy.
- Experience in sales, marketing, business development, P & L management competitive analysis, project planning, and business strategy.
- Cumulative experience in reorganizing companies with organizational and financial problems,

Experience



CONTACT DETAILS

www.drhazemmahdi.com

Email :hfm@drhazemmahdi.com

<https://www.linkedin.com/in/hazemmahdi>

<http://www.tiktok.com/@drhazemmahdi>

<https://youtube.com/@dr.hazemmahdi1374>

WhatsApp 00201100474040